

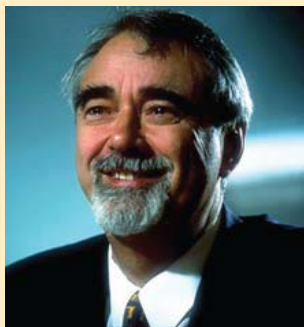


Тема номера

ЮБИЛЕЙНЫЙ ГОД

5 января 1988 года на свет появился концерн ABB Asea Brown Boveri Ltd., который с тех пор остается одной из крупнейших электротехнических компаний в мире.

Обе компании, Asea AB of Västerås (Швеция), созданная в 1883 году, и BBC Brown Boveri Ltd (Швейцария) — в 1891, около 100 лет были непримиримыми конкурентами. В 1988 они делили между собой треть рынка Европы в своих продукто-вых сегментах.



Вдохновителем идеи слияния явился **Главный исполнительный директор Asea Перси Барневик**, который и весь воедино разнородные культуры, объединив 850 дочерних предприятий и более 170, 000 человек в одну компанию.

В новой структуре, слияние которой завершилось в небывало короткие сроки, каждая из объединенных компаний получила 50% Группы АББ. Президентом Группы стал Перси Барневик. Им было принято решение об организации штаб-квартиры в Цюрихе, и весь менеджмент новой компании разместился в одном месте.

О слиянии было объявлено в понедельник, 10 августа 1987 года. Так как весь процесс проходил в условиях строжайшей конфиденциальности, СМИ, получив приглашения на пресс-конференцию, не имели ни малейшего представления о грядущем событии и даже не могли предположить, какое сообщение их ожидает. Новость вызвала огромный резонанс.

За эти 20 лет концерн АББ прошел разные этапы в своем развитии. Были взлеты и падения, неудачи и успех. Сейчас АББ — крупнейший игрок на рынке с годовым оборотом свыше 34 миллиардов долларов США. В Россию АББ пришла сразу в 1988 году, открыв здесь свое представительство. В

90-е годы концерн АББ стал создавать совместные предприятия с крупнейшими Российскими компаниями: АББ УЭТМ, АББ Реле-Чебоксары, АББ Электроинжиниринг. В те годы Перси Барневик был частым гостем в России, на которую возлагались большие надежды. Сегодня мы можем с гордостью сказать, что эти надежды оправдались: АББ в России превалила «миллиардный» рубеж и продолжает расти и развиваться.

В юбилейный для Группы АББ год, свои «круглые» даты отмечают также и Российские компании АББ. В этом году АББ Энергосвязь отметит свою первую «пятилетку», а филиалу АББ Электроинжиниринг в Чебоксарах исполняется 10 лет.

АББ ЭНЕРГОСВЯЗЬ - 5 ЛЕТ УСПЕШНОЙ РАБОТЫ

10 июля 2003 года в Москве был открыт новый научно-производственный комплекс АББ Энергосвязь. Это позволило значительно увеличить объемы выпускаемой продукции и предоставило новые возможности для разработки передовых конструкторских и системных решений.

Об итогах работы компании за прошедшие годы, достижениях и планах на будущее рассказывают генеральный директор Алексей Жуков и директор по маркетингу и продажам Денис Смирёхин.

— Какие изменения произошли в компании за истекшие 5 лет?

А. Жуков:

— За эти годы компания выросла. Сформировался мощный инженерно-технический отдел, появился технологический отдел. Наше производство сегодня четко структурировано, и каждое подразделение отвечает за определенный производственный этап. Численность сотрудников компании увеличилась в три раза.

Я твердо уверен, что рост компании невозможен без профессионального совершенствования сотрудников, поэтому мы всегда поощряем стремление учиться и повышать свою квалификацию.

Д. Смирёхин:

— Перейду к нашим производственным показателям. За два последних года объем продаж цифровых систем передачи

информации (ЦСПИ) FOX515 увеличился вдвое. Такой рост произошел за счет двух факторов.

Во-первых, предлагаемое нами решение оптимальным образом обеспечивает потребности электроэнергетики в передаче информации между объектами энергосистемы. Во-вторых, ЦСПИ на базе платформы FOX515 доказали свою надежность, и позволяют сэкономить средства за счет сочетания в одном устройстве возможности передачи специфичных для энергетики сигналов и традиционной телекоммуникационной информации.

— Как вы оцениваете ситуацию на рынке электроэнергетики? В каком направлении он развивается?

Д. Смирёхин:

— Изменилась структура наших основных заказчиков — ФСК ЕЭС и других филиалов РАО ЕЭС. Стала иной схема работы заказчиков с проектными организациями. Значительно выросло количество реализуемых проектов в год, что увеличило нагрузку на известные проектные организации и на новых игроков, у которых еще нет достаточного опыта проектирования ВЧ каналов. В этих условиях АББ Энергосвязь — идеальный партнер как для заказчиков и интеграторов, так и для проектировщиков, поскольку наши инженеры в любом случае проверят работоспособность технических решений, заложенных в проекте, а если проекта нет, выработают их сами. Заказчики и интеграторы получают бесплатную дополнительную проверку от завода-изготовителя, а проектировщики — гарантию соответствия технического решения возможностям аппаратуры.

— Конкуренция на рынке постоянно растет. Каковы, на ваш взгляд, преимущества работы с АББ Энергосвязь?

Д. Смирёхин:

— Многие заказчики понимают, что конкуренция строится не столько на ценовом факторе, сколько на качестве и своевременности решения поставленных задач, а также на безаварийной работе оборудования. Кроме этого, заказчика интересуют потребительские характеристики системы: удобство и оперативность в обслуживании, минимизация рисков. Разумеется, репутация компании на рынке тоже играет немаловажную роль. Заказчику с нами работать выгодно, так как АББ Энергосвязь взаимодействует с

ним на всех этапах, начиная со сбора исходных данных и подготовки предложения, и заканчивая сдачей действующих каналов связи на объектах. В итоге заказчик получает не просто «качественное железо», а своевременно поставленные, адаптированные к текущим требованиям, работающие системы связи. Для предоставления такого комплекса услуг у других компаний зачастую просто не хватает ресурсов.

А. Жуков:

— При этом, несмотря на стремительно увеличивающееся число заказов, мы не «бросаем» заказчика наедине с оборудованием и возникающими вопросами по интеграции систем связи во вторичные системы коммутации энергообъектов.

Д. Смирёхин:

— Вся поставляемая нами аппаратура имеет программу человеко-машинного интерфейса, что позволяет решать многие вопросы оперативно и дистанционно. При возникновении каких-либо проблем в процессе эксплуатации заказчики могут экспортировать статусы и конфигурацию установленной аппаратуры в файл и затем переслать его нам. Технические специалисты оперативно проанализируют полученную информацию и дадут рекомендации.

Если смотреть объективно, именно надежность, качество, уровень сервиса и безупречная репутация позволяют нашей компании браться за масштабные проекты федерального значения.

— Раскройте секрет — в чем еще причина успеха АББ Энергосвязь?

А. Жуков:

— Помимо сказанного, залог успеха нашей компании в уникальных разработках. Так, созданное в АББ Энергосвязь устройство AES Testbox позволяет в кратчайший срок протестировать каналы передачи и приема команд РЗ и ПА во время приемосдаточных испытаний и в процессе дальнейшей эксплуатации сразу по десяткам параметров. Причем параметры могут задаваться заказчиком в зависимости от конкретных требований. Наши инженеры также разработали панель управления CP24 — компактную и надежную многопроцессорную систему управления и сигнализации. Построенная на современной элементной базе, она позволяет сэкономить место на подстанции. Обладая максимальной гибко-

стью, панель упрощает работу эксплуатирующего персонала. Все панели CP24 удовлетворяют самым жестким требованиям по ЭМС, принятым в российской энергетике. Разумеется, такие разработки были бы невозможны без квалифицированных специалистов, которыми мы по праву гордимся.

Д. Смирехин:

— Еще одна эксклюзивная разработка — телекоммуникационные шкафы для систем ЦСПИ. За базу взяты конструктивы известного производителя, но ценность наших шкафов, как говорят технические специалисты, именно в «обвязке». Особое внимание при разработке было уделено соответствию требованиям по ЭМС и пылевлагозащитности. Уникальная система климат-контроля позволяет оборудованию работать в самых тяжелых условиях, а гибкая система распределения электропитания дает возможность подключать всё необходимое оборудование, произведенное как АББ, так и другими компаниями, и обеспечивает 100% резервирование. Все шкафы снабжены системой вывода аварийной сигнализации в АСУ ТП подстанции.

— Вы не раз упоминали о высокой ценности для компании грамотных специалистов. Согласны ли вы с тем, что кадровый вопрос становится чрезвычайно острым для отрасли?

А. Жуков:

— Действительно, это серьезная проблема. На рынке электроэнергетики наблюдается существенная нехватка квалифицированного персонала, в первую очередь инженерно-технических кадров. В такой ситуации мы решаем проблему комплексно. Основные усилия направлены на подготовку работников внутри компании. Они имеют возможность повышать свой уровень, посещая различные обучающие семинары и курсы. Кроме того, мы сотрудничаем с зарубежными подразделениями АББ для того, чтобы быть в курсе мировых тенденций в области телекоммуникаций. Молодым талантливым выпускникам энергетических вузов мы предоставляем широкие возможности карьерного и профессионального роста.

— Могли бы вы перечислить несколько самых интересных выполненных проектов?



А. Жуков:

— Среди проектов, интересных спектром выполненных нами работ, я бы выделил несколько наиболее крупных. В первую очередь, это ПС 500 кВ «Звезда» и ПС 500 кВ «Воронежская». АББ Энергосвязь выполнила рабочее проектирование, изготовила и поставила оборудование, выполнила весь комплекс строительно-монтажных и пусконаладочных работ всего оборудования связи, включая ВЧ,

волоконно-оптическую и внутриобъектовую связь. Несмотря на большой объем работ и нестандартные задачи, объект был запущен в срок.

Безусловно мы гордимся тем, что ФСК ЕЭС доверила нам ответственный заказ — организацию ВЧ связи на всех четырех подстанциях так называемого «Московского кольца 500 кВ»: «Западная», «Чагино», «Очаково» и «Бескудиково». Проект охватывает не только эти подстанции, но и все отходящие от них ПС 220/110 кВ. Это одна из крупнейших строек РАО ЕЭС последних лет. Можете себе представить уровень ответственности за качественное и своевременное завершение этого проекта федерального масштаба!

Замечу, что подстанции нового поколения должны функционировать без постоянного ремонта и оперативного персонала, поэтому согласно проекту, на всех четырех подстанциях мы интегрировали оборудование в АСУ ТП, что для аппаратуры ВЧ связи является сегодня уникальным техническим решением.



Д. Смирехин:

— Также хочу отметить, что мы сотрудничаем с большинством филиалов ФСК ЕЭС — Магистральными Электрическими Сетями (МЭС). За эти годы МЭС стали нашими постоянными партнерами, с которыми мы обсуждаем перспективы развития систем связи, требуемый функционал оборудования, способы повысить надежность систем передачи информации. Например, АББ Энергосвязь и МЭС Сибири близки к завершению масштабного долгосрочного проекта по организации каналов ВЧ связи для ПА ОЭС Сибири, включающего в себя установку оборудования ВЧ связи на все ключевые подстанции и электростанции Западной и Центральной Сибири (более 15 энергообъектов класса напряжения 500 кВ). МЭС Сибири планируют включить установленное оборудование АББ в единую сеть мониторинга для оптимизации управления и минимизации затрат. Взаимодействие с МЭС Северо-Запада привело к доработке системы передачи команд ПА AES550 и появлению версии AES550 rel.2. В соответствии с техническими требованиями МЭС Северо-Запада, наши специалисты «наука» базовое оборудование ВЧ связи ЕТЛ500 передавать не только импульсные сигналы команд, но и так называемые «длинные» команды. Система была успешно введена, поставляется и применяется на объектах ОЭС Северо-Запада, а также в других регионах страны.

— Традиционный вопрос о планах. Какой вы видите деятельность АББ Энергосвязь через несколько лет?

А. Жуков:

— Во-первых, мы планируем создать специальный сервисный центр, который будет поддерживать заказчика 24 часа

в сутки, 7 дней в неделю. Во-вторых, мы будем увеличивать обороты компании и расширять линейку наших продуктов. Что касается географии наших интересов, то это, безусловно, выход на все страны СНГ. С 2004 г. мы уже работаем в Казахстане и собираемся расширить рынок сбыта далее.

В целом, как и прежде, мы будем делать ставку на комплексный подход, качество и наши уникальные разработки. Основная задача компании — развивать и преумножать технологический и кадровый потенциал. Это и есть наши бизнес-принципы, которым мы неустанно будем следовать.

10 ЛЕТ ФИЛИАЛУ АББ ЭЛЕКТРОИНЖИНИРИНГ В ГОРОДЕ ЧЕБОКСАРЫ.

Что такое первое десятилетие в жизни человека? Пробные шаги, первые самостоятельные решения и выстраивание отношений с окружающим миром.

10 лет в жизни компании - целая история: сработанный коллектив, налаженные связи с заказчиками, неуклонный рост производства.

27 июня 2008 года филиал АББ Электротехнический в г. Чебоксары отметил свой 10-ти летний юбилей.

Вспомним, как все начиналось

История филиала началась в 1998 году с основания площадки по производству выключателей типа LTV 145 D1 и 145 PM 40. В то время коллектив состоял из 7 человек, большинство из которых имели высшее электротехническое образование и богатый опыт работы в профильной промышленности. Позднее было освоено производство выключателей на номинальное напряжение 220 кВ - это оборудование типа HPL245 и 242PMR.

Работа сегодня

Сегодня в филиале работает 54 сотрудника, а производственная площадка располагается на 3 000 кв. м.



Деятельность Чебоксарского филиала крепко держится на трех китах: производство высоковольтных выключателей, монтаж высоковольтных выключателей и послепродажное обслуживание.

Несомненный лидер производимого оборудования — колонковый элегазовый выключатель LTV 145D1 на номинальное напряжение 110 кВ и номинальный ток отключения 40 кА. Его отличительной особенностью является простота и надежность конструкции. А возможность установки выключателя в районах крайнего севера без использования дополнительных систем обогрева делает его

самым востребованным на сегодняшний день.

Из года в год растут объемы производства. Так в 2007 году прирост смонтированного оборудования составил 15 % по сравнению с 2006 годом, одних выключателей типа LTV/HPL было смонтировано 450 единиц.

Все флаги в гости к нам!

27 июня гости из разных городов и стран съехались для того, чтобы поздравить своих чебоксарских коллег. Среди приглашенных вместе с руководителями компании АББ в России и зарубежными гостями из подразделения «Оборудование для электроэнергетики» из Соединенных Штатов, Италии и Швеции были представители крупнейших заказчиков и партнеров.

Праздник начался с экскурсии на производство. Здесь гости смогли увидеть площадку по сборке высоковольтных выключателей и познакомиться с оборудованием.

Встречу открыл Руководитель Центра Испытаний и Сервисного Обслуживания Дмитрий Линт. Он рассказал о достижениях компании, выразив глубокую благодарность всем сотрудникам филиала.

Обращаясь к сотрудникам компании, президент АББ Электротехнический Дамир Латыпов особо отметил людей, которые занимаются шефмонтажными работами.

«Эти специалисты прекрасно разбираются в самых современных технологиях высоковольтного оборудования и пользуются неизменным уважением у заказчиков», - сказал он, - пользуясь случаем, хочу поблагодарить коллег за их работу и от лица ОАО МЭС Центра вручить лучшим специалистам почетные грамоты». Помимо этого, благодарственные письма и награды были вручены от имени ОАО ФСК.

А в продолжение праздника гостей ждала насыщенная программа: увлекательная экскурсия по городу и прогулка на теплоходе по Волаге.



Закончилось мероприятие вечером в ресторане, где гости еще раз имели возможность поздравить коллектив АББ Электротехнический с юбилеем и поблагодарить их за радушный прием.

Поздравляем!

Поздравляем коллектив Чебоксарского отделения АББ Электротехнический и компанию АББ Энергосвязь с юбилеем!

Круглая дата, юбилей фирмы - символ и признак успеха вашей компании. Желаем вам новых успехов, стабильного роста и процветания! ●

Российские заказчики в гостях у европейских заводов АББ (продолжение)

Балханак Владимир Семенович, директор Восточных электрических сетей ОАО «Новосибирскэнерго»: «Поездка в Италию на производственные площадки АББ была для меня крайне полезной. В этом году мы планируем включение первой пробной подстанции «Бердская», которая оборудована PASS 110 кВ про-

изводства АББ, и мне было интересно узнать также специфику PASS на 220 кВ. Сейчас мы готовимся продолжить наше сотрудничество с АББ уже по PASSам на 220 кВ».

Главной целью семинара в Италии было обсуждение вопросов шефмонтажа, пусконаладки и эксплуатации обо-

рудования, а также выбор оптимальных технических решений для строительства различных типов подстанций.

В работе семинара приняли участие специалисты ОАО «Ленэнерго», ЗАО «НЭСКО», ЗАО «СибКОТЭС», ОАО «Новосибирскэнерго», ОАО «Новгородэнерго»

и других энергетических предприятий. Представители заказчиков получили ответы на все интересующие вопросы и узнали экспертное мнение ведущих специалистов АББ. Отдельное внимание было уделено особенностям эксплуатации высоковольтного оборудования в

окончание на 4 стр.