

**Российские заказчики в гостях у европейских заводов АББ**

В июне 2008 года концерн АББ провел серию выездных семинаров для своих российских заказчиков. Экскурсии на заводы и подробное знакомство с технологиями состоялись в Швеции, Италии и Германии. ▶ стр.1

**Сервис АББ в полевых условиях: диагностика, ремонт, профилактика**

Развитие промышленности требует более совершенной и мощной энергосистемы, обеспечивающей нужды растущих предприятий. ▶ стр.4

Российские заказчики в гостях у европейских заводов АББ	01
Юбилейный год	02
Сервис АББ в полевых условиях: диагностика, ремонт, профилактика	04

№ 3 (52)  
Июль 2008

# ЭНЕРГИЯ РАЗУМА

## Юбилейный год

О слиянии было объявлено в понедельник, 10 августа 1987 года. Так как весь процесс проходил в условиях строжайшей конфиденциальности, СМИ, получив приглашения на пресс-конференцию, не имели ни малейшего представления о грядущем событии и даже не могли предположить, какое сообщение их ожидает. Новость вызвала огромный резонанс. ▶ стр. 2



### События АББ

#### Российские заказчики в гостях у европейских заводов АББ

В июне 2008 года концерн АББ провел серию выездных семинаров для своих российских заказчиков. Экскурсии на заводы и подробное знакомство с технологиями состоялись в Швеции, Италии и Германии.



Сегодня энергетический рынок России переживает настоящий бум. За последние годы поток заказов на высоковольтную продукцию увеличился в несколько раз. Такая ситуация, бесспорно, активно способствует развитию бизнеса АББ. Но в то же время повышенный спрос зачастую лишает возможности рассказать каждому заказчику в отдельности о всей номенклатуре продукции и услуг концерна.

Решением этой проблемы стали выездные семинары для российских заказчиков АББ, включающие посещение предприятий концерна, презентации технологий, ознакомление с методиками выбора, правилами эксплуатации и технического обслуживания энергооборудования, а также тематические мастер-классы.

#### Швеция, 1-7 июня

Традиционное кредо АББ — работа над проектами от начала до конца — обу-

словило приглашение на семинар около 60 энергетиков разных специальностей — от проектировщиков до конечных потребителей. Гости собрались из разных городов России — Вологды, Москвы, Санкт-Петербурга, Тулы и даже из далекого Кодинска (Красноярский край). Шестидневный тур по шведским предприятиям концерна охватил несколько заводов-производителей и одну из самых современных испытательных лабораторий.

Завод АББ в городе Людвика продемонстрировал участникам семинара широкий спектр оборудования — выключатели, компактные решения на базе колонковых выключателей, высоковольтные измерительные трансформаторы тока и напряжения. Гости могли наблюдать весь цикл производства от начала до конца и подробно изучить технические особенности производимой продукции. Тут же состоялась мастер-классы, где участники с помощью компьютерной программы моделировали подстанцию.

Лекции о возможностях продукции АББ естественным образом переходили в дискуссии: у проектировщиков возникали практические вопросы по шефмонтажу и техническим характеристикам. Формат семинара позволял безотлагательно получить профессиональные и подробные ответы.

Практическое знакомство с высоковольтным оборудованием концерна продолжилось уже в Карлскроне, на кабельном заводе АББ. Подробная презентация продуктовой линейки, технических особенностей, правил прокладки и эксплуатации были подкреплены экскурсией на само производство. И гостям действительно было, что посмотреть: шведский завод является крупнейшим кабельным производством АББ, позволяющим увидеть весь цикл современного производства высоковольтных кабелей из сшитого полиэтилена: от скрутки жилы и наложения оболочки до погрузки сверхбольшими длинами на специальный корабль, который уходит в море для прокладки подводной кабельной линии.

Синельников Денис Александрович, Начальник электротехнического отдела ЗАО «Энергопроект»: «Наша компания не первый год сотрудничает с АББ, так что продукция концерна мне знакома не понаслышке. Но вот производство силового кабеля высокого напряжения довелось увидеть впервые и, надо сказать, завод произвел хорошее впечатление. Полагаю, что основная задача таких семинаров — сформировать и укрепить взаимоотношения между производителями и заказчиками, и, на мой взгляд, семинар в Швеции полностью выполнил эту задачу на довольно высоком уровне. Очень много гостей из разных городов и предприятий остались довольны не только увиденным, но и атмосферой, в которой происходило общение. Как раз сейчас мы подписываем с АББ партнерское соглашение о продаже оборудования на территории России, и в этой связи, более чем кстати было личное знакомство с теми, кто занимается производством и продажей продукции концерна».

Особый интерес вызвало посещение действующих подстанций, где участники семинара могли на практике ознакомиться со способами монтажа и эксплуатации оборудования АББ. Возможность по-

смотреть «вживую» работу другой энергосистемы — от строительной части до компоновки и расположения отдельных узлов — действительно уникальна. Некоторые идеи для российских энергетиков были в новинку. Шведские коллеги, сопровождавшие посетителей, охотно делились своим опытом. Несколько из них владели русским языком, поэтому проектировщики могли пообщаться с производителями оборудования на родном языке. Было задано немало вопросов, и почти на все получены ответы; участники отметили много общего, свойственного любым энергосистемам.

Баранов Анатолий Николаевич, Генеральный директор ООО ВологдаСельЭнергоПроект: «Несмотря на то, что поездка содержала много перепадов и большое количество презентаций, мне все очень понравилось. В России такого не увидишь. Особенно отмечу презентацию кабельных переходов на подстанциях, именно эти технологии мы сейчас и планируем взять на вооружение».

Севостьянов Василий Михайлович, Начальник отдела релейной защиты ООО «ВымпелСетьстрой»: «Понравилась организация поездки, все было продумано: и насыщенная культурная программа, и информация по оборудованию. Один из плюсов — большая группа участников из разных компаний, представляющих энергетический бизнес. Было весьма полезно пообщаться с коллегами, обсудить общие вопросы, наладить новые контакты. Одно только пожелание организаторам: включать в раздаточные материалы список участников поездки с контактами».

#### Италия, 17-18 июня

Семинар, организованный для российских заказчиков в итальянском городе Лоди, был посвящен ячеек PASS, модулям COMPASS и мобильным подстанциям. Большую актуальность мероприятие представляло для представителей российских заказчиков, которые приобрели высоковольтное оборудование АББ недавно и сегодня заинтересованы в доскональном изучении нюансов его эксплуатации. Не меньший интерес семинар вызвал и у тех заказчиков, которые предполагают использование представленного оборудования в ближайшем будущем.

продолжение на 3 стр.